



Жить по-новому

Минздрав кардинально изменил систему ценообразования

Основной курс новой концепции, утвержденной Правительством РФ, взят на снижение цен на лекарства, входящие в Перечень ЖНВЛП. Обсуждение этой инициативы длилось более двух лет. Аналитики прогнозировали, что принятие новой методики станет шоковой терапией для производителей, но рынок быстро оправится. Пожалуй, стоит отметить, что если в период ее активного обсуждения поговорить о плюсах и минусах нового подхода желающих было много, то в этот раз ряд компаний решили ответить на запрос «ФВ» отказом. В рамках частного разговора представители этих компаний объяснили, что обсуждение революции, которая может привести к крайне негативным последствиям, бесполезно. Она уже свершилась. Тем не менее целый ряд экспертов согласились ответить на вопрос «ФВ», и традиционно мнения разошлись.

Оксана Баранова

Как в целом вы оцениваете принятый документ, какое влияние он окажет на рынок?



Исполнительный директор СПФО Лилия ТИТОВА:

— СПФО на протяжении двух лет активно участвовал в обсуждении концепции предстоящего «пересмотра» цен на ЖНВЛП. Мы позитивно оцениваем выход Постановления Правительства РФ № 1207, так как это укладывается в предложение СПФО, которое мы озвучивали с самого начала: надо разделить процедуру на отдельные этапы. Первый этап — внести коррективы в действующую методику ценообразования

и применить этот формат для вновь регистрируемых ЛП и препаратов, на которые производители захотят проиндексировать цены. Затем внести изменения в ФЗ-61 «Об обращении лекарственных средств» и на их основе подготовить нормативный акт, который позволит унифицировать ценообразование на весь массив ЖНВЛП, обращающихся на фармацевтическом рынке. Подобная этапность позволяет производителям заранее просчитать уровень цен на свои препараты и скорректировать производственные и финансовые планы, логистические потоки и т.п. Также следует отметить, что в этом постановлении нашли отражение и предложения СПФО, которые, с нашей точки зрения, являются крайне важными и над которыми мы работали, убеждая в правильности своей позиции Минздрав, ФАС, Минпромторг, Минэкономразвития России. Это дифференциации цен на лекарственные формы в сочетании с современными способами введения, используемыми в современной и зарубежной практике, особый подход к ценообразованию на вакцины, в первую очередь входящие в Национальный календарь прививок, пересмотр «корзины» стран.



Заместитель генерального директора Stada CIS Иван ГЛУШКОВ:

— Методика в сочетании с законопроектом аннулирует существующий госреестр предельных цен и заново его перестраивает. Когда это произойдет, Россия должна будет стать страной с самыми дешевыми ЛП в мире при относительно высоких издержках системы лекарственного обеспечения. Желание государства обеспечить ценовую доступность понятно,

но выбранные инструменты обеспечения такой доступности игнорируют законы экономики, что приведет только к одному результату — к сокращению присутствия препаратов на рынке. Вопрос лишь в том, как быстро это произойдет. В методике сохранился неравноценный подход к российским и иностранным препаратам — для российских определен предел рентабельности. Эта норма существовала и ранее, но сейчас правительство резко увеличило объем информации, который надо предоставлять для обоснования уровня рентабельности. По сути правительство собирается контролировать боль-

шую часть операций российских фармкомпаний по производству ЖНВЛП. Таких требований к иностранным компаниям нет, и это станет еще одним препятствием к локализации производства для любой крупной иностранной компании. Конечно, правительство привыкло, что фармкомпания пожалуются-пожалуются, но потом все равно выполняют требования. Однако то, что мы сейчас наблюдаем, — это самые серьезные изменения в системе ценообразования с 2009 г. За предыдущие 10 лет были правки технические, сейчас правка концептуальная. И риски намного выше, чем при всех предыдущих изменениях методики ценообразования.



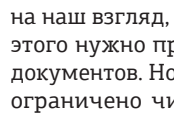
Президент компании «Акрихин» Денис ЧЕТВЕРИКОВ:

— Я не вижу ничего кардинального нового для большинства участников рынка, что изменило бы подход к регистрации цен, и это хорошо. Любое регулирование и четкое изложение правил, а главное — контроль и честное следование им со стороны всех участников цивилизованного рынка ведет к росту эффективности взаимоотношений всех сил в отрасли, ведет к более эффективному удовлетворению нужд конечного потребителя, в нашем случае — пациента.



Генеральный директор компании «Вертекс» Георгий ПОВЕЛЯНСКИЙ:

— Пока предыдущую методику можно считать более понятной, особенно с учетом использования в соответствии с принятым документом понижающих коэффициентов для разных ценовых категорий, сложности расчетов, довольно запутанных формулировок. Основной курс новой методики направлен на постоянное снижение цен. В то же время обосновать повышение,

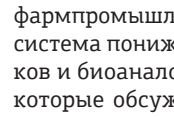


на наш взгляд, достаточно сложно. В частности, для этого нужно предоставить пакет подтверждающих документов. Но не учитываются отсрочки платежей, ограничено число перерегистрации цен с целью повышения — один раз в год, непонятны критерии оценки. В целом методика может отразиться на рентабельности лекарств из Перечня ЖНВЛП и привести к выводу из портфелей дешевых препаратов этого сегмента. Также могут повыситься риски для производителей с основным ассортиментом таких лекарств. Цены на них могут опуститься до уровня себестоимости и ниже, так как расчет идет не от себестоимости, а от цен других производителей, у которых могут быть другие объемы выпуска — например, на весь мир. При этом цены будут сравниваться с отечественной новинкой с минимальным объемом выпуска. Все сырье в обоих случаях будет иметь совершенно разную стоимость.



Генеральный директор компании «Герофарм» Петр РОДИОНОВ:

— В целом новые правила мы оцениваем положительно. С момента опубликования первого проекта до итогового документа была проделана большая работа. И производителям, и государству необходимо было найти компромиссное решение, которое позволило бы не только сдерживать рост цен на ЛП, но и создать условия для развития



фармпромышленности в стране. Была пересмотрена система понижающих коэффициентов для дженериков и биоаналогов, они стали больше, но это риски, которые обсуждались с отраслью. Важным шагом со стороны регулятора стал переход от затратного метода к индикативному и снятие ограничений по рентабельности для отечественных производителей. Был пересмотрен перечень референтных стран: в нем остались страны с низкими ценами, но страны с непрозрачной системой ценообразования были исключены. Важным для нашей компании решением стало сохранение дифференцированного подхода к расчету цен на современные формы выпуска препаратов (картриджи, шприц-ручки).

Новые правила безусловно создают условия для сдерживания роста и дальнейшего снижения цен на ЛП, именно такая задача и ставилась при их разработке. Но в то же время, на мой взгляд, удалось сохранить баланс, и тех негативных последствий для отрасли, которые долго обсуждались, надеюсь, удастся избежать. На сегодняшний день создание жесткой системы регулирования цен является понятным для государства решением, однако с учетом уже принятых решений, которые также нацелены на снижение цен. Следующим шагом должна стать готовность государства смягчить правила игры. Это важно для инновационного развития отрасли.